ECONOMIA&MARITTIMO

L'analisi dell'Ocse: l'incidenza della produzione e del refitting supera anche quella del Friuli

Navi da crociera, yacht e unità militari Cantieri, la Liguria è prima in Italia

L'ANALISI

Simone Gallotti / GENOVA

ul filo di lana, perché a separare la prima re-gione dalla seconda, sonosolo 0,7 punti percentuali. Ma quella piccola differenza permette alla Ligu-ria di battere il mitico Nord Est almeno sul fronte della cantieristica navale. Lo certifica l'ultima analisi pubblica-ta dell'Ocse sul settore in Italia, con il report relativo ai pri-mi mesi del 2024.

Il risultato non era sconta-to: Fincantieri a Monfalcone e Marghera ha le sue due in frastrutture più importanti. E la sede del colosso è a Trieste. Ouesto insieme di caratteristiche però non basta per superare la Liguria che può som-mare invece una lunga lista di aziende cresciute negli an-ni, anche grazie al ruolo di Fincantieri.

A Genova infatti c'è la costruzione navale (i cantieri Mariotti oltre al gruppo guidato da Pierroberto Folgie-ro), la manutenzione e il reftting (San Giorgio del porto e Ente Bacini), il militare e il distretto della nautica (entrambi nello Spezzino; a Genova con Tankoa e Amico e alcune eccellenze a Ponente come Amer Yachts). Così la percen-tuale del peso della Liguria a livello nazionale sulla costruzione navale (e sul refit) arri-va al 17,7%. Superiore ap-punto al Friuli Venezia Giulia e alla Toscana, il polodegli yacht di lusso tra i più celebri al

Genova potrebbe prende-re il volo con il completamento del ribaltamento a mare di Sestri, l'ampliamento del cantiere che permetterebbe di co-struire le mega navi che le

ISETTORI



Genova, il polo con Ente Bacini e San Giorgio del Porto I due big: Fincantieri a Sestri Ponente e Mariotti





I due bacini: Muggiano e Riva Trigoso



Il distretto spezzino è tra i più forti in Italia

IL CONVEGNO

Acciaio, tavola rotonda sul futuro delle aree di Cornigliano

Il futuro delle aree ex Ilva a Genova al centro del convegno "Cornigliano e le sue aree, ipotesi e suggerimenti dalla città" che si terrà domani alle 18.30 nel Salone di rappresentanza di Palazzo Tursi a Genova. Parteciperanno il sindaco Marco Bucci, l'assessore Mario Mascia, Antonio Gozzi (Duferco), Paolo Bonci (Federmanager), Glambattista Poggi (Rotary Genova Sud Ovest) e Marco Turci (Rotary Golfo Paradiso). Modera Andrea Castanini, vice direttore Secolo XIX. ni alle 18.30 nel Salone di ni, vice direttore Secolo XIX.

compagnie stanno per ordi-nare grazie al momento posi-tivo del mercato. Il ruolo della Liguria va in-

serito nel contesto del peso dell'Italia nel settore della cantieristica navale. Il Paese è tra i leader globali in alcuni segmenti, in particolare nelle crociere: tra il 2022 e il 2028 saranno consegnate 87 navi cruise e di queste il 40% sarà made in Italy. Per il nostro Paese il valore è di circa 22 miliardi di euro, portati in dote soprattutto da Fincantieri che ha una quota di mercato superiore al 91% se si conta-no le tonnellate di stazza lorda che escono dai suoi bacini. Il quadro cambia se invece si prendono in considerazione altre tipologie di navi. Ad esempio nei traghetti il no-stro Paese ha una quota rile-

IL RAPPORTO



La panoramica

L'Ocse ha pubblicato 48 ore fa l'atteso rapporto sulla cantieristica navale italiana. Lo stato di salute del settore è eccellente e l'Italia occupa una posizione di rilievo globale

Costruzione e riparazione

Il peso di ogni regione

Liguria	17,7%
Friuli V. G.	17,1%
Toscana	13,2%
Marche	11%
Campania	7,9%
Veneto	7%
Emilia R.	6,3%
Lombardia	5,4%
Piemonte	5%
Sicilia	4,4%
Lazio	2,2%
Puglia	1,2%
Sardegna	0,7%
Calabria	0,5%
Molise	0,2%
Basilicata	0,1%
Abruzzo	0,1%
Umbria	0,1%

vante in d'Europa (il 14,3%), ma nel mondo contiamo solo per il 2,2%. L'Ocse si sofferma poi sui punti critici del nostro sistema navalmeccanico: due in particolare sono i punti di vulnerabilità. La mancanza di manodopera è la prima criticità. Ma anche il gap esistente tra il colosso na-zionale (Fincantieri) e gli altri cantieri privati in termini di dimensione, è segnalato come una possibile minaccia al sistema italiano. —

IN BREVE

Città metropolitana la tesoreria a Bpm

Banco Bpm si è aggiudicato per i prossimi 5 anni il servi-zio di Tesoreria della Città Metropolitana di Genova e di 28 Comuni del territorio che hanno aderito all'inizia-tiva di appalto congiunto. «La nuova convenzione du-rerà fino al 31 dicembre 2028 e prevede da parte del Tesoriere l'espletamento delle attività relative al pagamento delle spese, alla ri-scossione delle entrate, alla custodia di titoli e valori e di tuttigli adempimenti stabili-ti dalla normativa naziona-le e dai regolamenti approvati dalle singole ammini-strazioni pubbliche» spiega una nota. «La gestione del servizio di tesoreria per la Città Metropolitana di Geno-va, esteso a ventotto comuni aderenti, rappresenta un evento inedito in Italia – ha dichiarato Carlo Gandolfo, consigliere delegato al Bi-lancio dell'Ente - e grazie alla convenzione stipulata con il Banco BPM consente a ciascuna delle amministrazioni, tra le quali molte piccole realtà comunali, di beneficiare delle stesse condizioni ottenute attraverso la garad'appalto».

Industria

Ex Ilva, amministrazione straordinaria estesa

Su istanza del commissario straordinario Giancarlo Quaranta, il ministro delle Imprese e del Made in Italy, Adolfo Urso, ha sottoscritto il decreto di estensione della procedura di amministrazione straordinaria di Acciaierie d'Italia «alle società Adl Tubiforma, Adl Ener-gia, Adl Servizi Marittimi, AdI Socova, nominando quali commissari straordinari il professor Francesco di Ciommo, la dottoressa Daniela Savi, e il professore Alessandro Danovi» come spiega una nota del gover-

L'ad di Gnv: «Rischiamo di perdere competitività rispetto agli altri Paesi»

«Il decreto flotte va rifatto Ora bisogna aggiustare la rotta»

II. CASO

GENOVA

on era stato un successo. Di quel mez-zo miliardo destinato al rinnovo della flotta italiana che nelle intenzioni avrebbe dovuto renderla più green, solo pochifondi erano stati utilizza ti. Ora pare il governo stia

pensando addirittura di accantonare quei finanzia-menti e gli armatori sono sul piede di guerra.

«Se fosse confermato, sa-rebbe un errore grave perché il nostro settore così ri-schierebbe seriamente di essere tagliato fuori in termini di competitività rispetto ai player internazionali» spiega Matteo Catani, am-ministratore delegato di Gnv e presidente della commissione cabotaggio e auto-strade del Mare di Assarma-

«L'armamento italiano è già proiettato e fortemente impegnato verso la transizione ecologica, ma le sfide che ci si pongono davanti sono davvero molto impegnative e necessitano di un sup porto massimo da parte del governo e aggiungo anche di qualche aggiustamento di rotta da parte dei deciso-



MATTEO CATANI AMMINISTRATORE DELEGATO BNV

«Bando poco sfruttabile: le limitazioni alle navi non le rendono più sostenibili economicamente»

ri nella fruizione del bando in un'ottica più costruttiva e realistica» dice il manager della compagnia al Secolo XIX. «Le regole del bando sono infatti molto stringentienon coerenti con gli inve-stimenti possibili. Sostanzialmente ci viene chiesto un upgrade della flotta impossibile da concretizzare perché, da un lato, ha un costo elevatissimo che poi non hapiù un ritorno sull'investimento, dall'altro in cer-ti casi è proprio tecnicamentre non realizzabile». Ecco spiegato il flop del primo bando: era irrealizzabile l'o-biettivo, secondo gli armatori. Anzi, il risultato sarebbe stato un ulteriore peggio-ramento della situazione. «Un ulteriore aspetto del

bando che al momento rende poco sfruttabile questa misura è che all'interno vi è tutta una serie di limitazioni che gravano sull'utilizzo delle navi tali per cui l'asset ancorché aggiornato per-dendo della flessibilità necessaria ad operare al me-glio delle sue possibilità nonè poi più sostenibile dal punto di vista economico». Gli armatori, secondo Cata-ni, si sarebbero così ritrovati con una flotta sostanzial-mente antieconomica e quindi inutilizzabile.

Così per il secondo giro di finanziamenti, la categoria chiede un bando che risponda meglio alle esigenze del settore e non si tramuti in un secondo flop.

SLGAL